



BUNZL Großhandel ist der führende Lieferant für nachhaltige Verpackungen, Mehrwegartikel, Reinigungsmittel und Küchenequipment für Handel und Großverbraucher. Hand in Hand mit unseren Kunden und Lieferanten entwickeln wir innovative Produkte und Dienstleistungen für eine zukunftsfähige Welt.

Als Teil der internationalen BUNZL Group sind am Standort Marl über 140 engagierte und qualifizierte Mitarbeiter beschäftigt.

Wir legen großen Wert auf das harmonische Zusammenspiel von Tradition und Innovation, regionalem Handeln und internationalen Einkaufsstrukturen. So überzeugt BUNZL mit maßgeschneiderten, umweltbewussten und qualitativ hochwertigen Lösungen für jede Branche. Vom Abfallsack über Edelstahlbesteck und Mitnahmeverpackungen bis hin zum Küchenequipment: Wir liefern unseren Kunden ein umfassendes Qualitätssortiment nach individuellen Bedürfnissen.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Termin professionelle Vertriebsmitarbeiter:innen in der Region Hamburg.

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

IHRE AUFGABEN

- Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen durch eigenverantwortliche, persönliche Betreuung unserer Bestandskunden sowie deren fachkompetente Beratung in einem festgelegten Gebiet
- Aktive Akquisition von Neukunden (Kaltakquise) in Abstimmung mit der Verkaufsleitung
- Erstellung von Angeboten mit dem Ziel des Verkaufsabschlusses
- Bearbeitung von Kundenanfragen in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Systematische Marktbearbeitung und kontinuierliche Wettbewerbsbeobachtung
- Entwicklung von Verkaufsstrategien mit dem Ziel einer nachhaltigen Umsatz- und Ergebnissteigerung
- Sicherstellung der Umsatz- und Ertragsziele
- Aktives Networking innerhalb der Zielgruppen
- Impulsgeber für die Weiterentwicklung unseres Leistungsangebotes
- Regelmäßiger Informationsaustausch mit der Vertriebs- und Verkaufsleitung sowie den Gebietsleitern der anderen Verkaufsgebiete



IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst, idealerweise im Bereich Gastronomie, Hotellerie oder einer vergleichbaren Branche
- Markt- und Wettbewerbskenntnisse sind wünschenswert
- Selbstständige, proaktive, strukturierte und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- Freundliches und verbindliches Auftreten gepaart mit Verhandlungsgeschick, Redegewandtheit und Begeisterungsfähigkeit
- Ausgeprägte Lern- und Leistungsbereitschaft
- Hohe Belastbarkeit und Reisebereitschaft
- EDV-Kenntnisse (MS-Office)
- Führerschein Klasse B
- Wohnhaft/Home-Office im Vertriebsgebiet

WIR BIETEN

- Unbefristeter Arbeitsvertrag bei einem zukunftssicheren Arbeitgeber
- Eine Mischung aus Fixum und erfolgsorientierter Provision sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Einen neutralen Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Aufgaben
- Selbständiges Arbeiten
- Intensive Einarbeitung
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege
- Gute Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktive arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge
- Zusätzliche individuelle Altersvorsorge-Modelle

INTERESSE?

Sie identifizieren sich mit dieser verantwortungsvollen Position?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem möglichen Eintrittstermin an: bewerbungen@bunzl.de

BUNZL Verpackungen GmbH, Frau Ute Franke, Elbestraße 1-3, 45768 Marl