



## **Mittelstandsnetzwerker / Key Account Manager (auf selbständiger Basis) (m/w/d)**

Deutschlandweit | Voll- oder Teilzeit | ab sofort

Sie arbeiten gern mit Menschen und sind ein „echter“ Netzwerkprofi? Ihre Servicementalität und Ihre Fähigkeit, andere Menschen zu begeistern und zu inspirieren, zeichnet Sie aus? Sie sind politikbegeistert, interessieren sich für die aktuellen wirtschaftlichen Entwicklungen und die Belange des Mittelstands liegen Ihnen am Herzen? Dann suchen wir Sie als Partner\*in für unsere Mitgliedsunternehmen vor Ort. Sie entwickeln das Netzwerk der Mitglieder\*innen in Ihrem Wirkungskreis (Relations Management) und wir liefern Ihnen das passende „Werkzeug“ hierfür – mit aktuellen Themen und Informationen, Veranstaltungen, Trainings sowie Rat und Tat von unseren Experten beim BVMW. Wir begleiten Ihre Arbeit und Ihre Entwicklung – und wir freuen uns auf die erfolgreiche Zusammenarbeit mit Ihnen.

### **Ihre Verantwortlichkeiten:**

- Ansprechpartner\*in für unsere Mitgliedsunternehmen in Ihrer Region
- Vernetzung der Mitgliedsunternehmen Ihrer Region untereinander sowie mit unseren Partnern aus Politik und Wirtschaft
- Auf- und Ausbau des Mitgliederbestandes Ihrer Region im ständigen Austausch mit Kollegen anderer Regionen: Gewinnung neuer Mitgliedsunternehmen durch das Aufzeigen der einzigartigen Vorteile des BVMW sowie Bindung vorhandener Mitgliedsunternehmen durch professionelle Betreuung
- Organisation und Durchführung von Veranstaltungen/Initiativen zu wichtigen Mittelstands-Themen (z. B. Digitalisierung oder IT-Sicherheit) sowie Netzwerkterminen (z. B. Unternehmerstammtisch)

## Was Sie mitbringen:

Unsere erfolgreichsten Mittelstandsnetzwerker\*innen haben nachweisbare Erfahrungen und Erfolge in den Bereichen Unternehmensberatung, Geschäftsführung, Vertriebsleitung, Key-Account-Management, Beziehungsmanagement/Relations Management, Kundenbetreuung. Einschlägige Erfahrungen im Umgang bzw. Vertrieb mit direktem Kundenkontakt sind eine Grundvoraussetzung. Darüber hinaus zeichnen Sie sich aus durch:

- Freude an einem herausfordernden Tätigkeitsumfeld und der Arbeit in einem Unternehmernetzwerk
- Eigenverantwortliches und strukturiertes Arbeiten zur Erreichung anspruchsvoller Ziele
- Unternehmerisches Denken und Hands-On-Mentalität
- Überzeugendes, seriöses Auftreten
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten
- Offene, empathische Art und emotionale Intelligenz

## Was wir für Sie tun:

- Spannendes und verantwortungsvolles Tätigkeitsfeld
- Entwicklung zu einem hoch angesehenen Ansprechpartner für Politik und Wirtschaft in Ihrer Region
- Eigenverantwortliche Arbeitseinteilung
- Regelmäßige Weiterbildung in den wichtigen Themen des Mittelstandes

## Weitere Informationen

Beschäftigungsart Selbständig,  
Berufsfeld Vertrieb und Verkauf  
Berufsfeld Detail Kundenservice

Finden Sie sich in dieser anspruchsvollen Herausforderung wieder und haben Sie Lust, Teil unserer Erfolgsgeschichte zu werden? Dann nutzen Sie diese außergewöhnliche Entwicklungsperspektive für sich und bewerben Sie sich bitte direkt über unsere Karriere-Plattform!

Eventuell sind Sie aktuell bereits Unternehmensberater\*in, Wirtschaftsberater\*in, Personalberater\*in, Eventmanager\*in oder Selbständige\*r mit Herz, Lust und Netzwerk und suchen ein zweites Standbein? Bitte fühlen Sie sich auch dann sehr gern angesprochen und nehmen Sie den Kontakt zu uns auf!

Die nach DSGVO notwendige Transparenzerklärung zu den bei uns von Ihnen gespeicherten Daten finden Sie hier: <https://www.bvmw.de/fileadmin/00-Global/Datenschutz/BVMW-Transparenzerklaerung-fuer-Bewerber.pdf>.